



Wij willen hoofden en harten in beweging brengen. Door verhalen te delen die je raken, inspireren en iets in gang zetten. Zodat je net iets anders naar huis gaat dan dat je kwam. De kunst van het leven is blijven bewegen, blijven veranderen, de kunst in ons leven draagt daaraan bij: ze brengt ons ervaringen die ons leven verrijken, soms heftig, soms ontroerend, soms oncomfortabel. Ze stelt ons in staat ons buiten onszelf te begeven, zodat we de wereld, die constant in beweging is, en onszelf, steeds opnieuw kunnen ervaren.

In ons arthouse midden in hartje Nijmegen bieden we 365 dagen per jaar een breed scala aan films, theater- dans- en muziekvoorstellingen, debatten, evenementen, festivals en alle combinaties daarvan.

Het Poortgebouw is een icoon in de stad en beschikt over een theaterzaal, een multimediazal, zes filmzalen van verschillende grootte, Studio LUX, een foyer en het sfeervolle Café LUX; en is daarmee een inspirerende en unieke ruimte voor een evenement!

De afdeling Verhuur & Sales is verantwoordelijk voor alle externe partijen en zakelijke relaties.

*Voor het najaar (v.a. 5 september 2022) zijn wij op zoek naar een enthousiaste*

### **STAGIAIR(E) VERHUUR & SALES**

(24-32 uur)

**Als stagiair(e) op de afdeling Verhuur & Sales ondersteun je de coördinator Verhuur & Sales met de commerciële en culturele verhuur van zaalruimten en faciliteiten in LUX en de complete organisatie hiervan. Je helpt mee om onze klanten een geweldige ervaring te geven en alle (zakelijke) evenementen perfect te laten verlopen. Er is op de afdeling ook veel ruimte voor eigen input, initiatief en ideeën.**

Voorbeeld van werkzaamheden:

- Aannemen van verhuuraanvragen via mail en telefonisch;
- Offertes opstellen die aansluiten bij het programma en de wensen van opdrachtgevers;
- Productie (organisatorisch) van de verhuurprogramma's. Hiervoor heb je contact met veel afdelingen zoals programma, horeca, productie, techniek, kassa en marketing;
- Draaiboeken opstellen;
- Coördinatie tijdens diverse evenementen;
- Aftersales / Administratie / Evaluaties;
- Verkoop van advertenties en cadeaubonnen.

Wij zoeken:

- Jou, als de volgende competenties bij je passen: ondernemend, klantgericht, enthousiast, stressbestendig, zelfstandig, gestructureerd;
- HBO-niveau; bv. Event management, Leisure management, Hospitality management, Commerciële Economie;
- Een cultuurliefhebber (pré).

Wij bieden:

- Een leerzame stageperiode waarin je kennis kan maken met vele aspecten rondom evenementen en sales bij een culturele instelling. Daarnaast krijg je inzicht in de culturele wereld en is het een kans om werkervaring op te doen;
- Een passe-partout voor gratis entree van het gehele LUX programma;
- Een stagevergoeding van € 50,00 per maand;
- Per maand 10 munten die te besteden zijn in Café LUX. De stage wordt in overleg aangegaan voor een periode van minimaal 5 maanden, 24-32 uur per week (waarvan minimaal 24 uur meewerken).

### **INTERESSE?**

Waar je ook vandaan komt, wat je achtergrond ook is, wij zijn van mening dat inclusie en diversiteit de sleutel is tot ons succes. We nodigen dus nadrukkelijk iedereen die zich hierin herkent en aansluiting vindt met het profiel van harte uit om te reageren.

Stuur je motivatiebrief en CV naar Kristel Timmer: [sales@lux-nijmegen.nl](mailto:sales@lux-nijmegen.nl).